



TELESALES (VER)BINDET

Gut gewappnet für den nächsten Anruf

- Geeignete Quellmarktkontakte vorhanden und nach Wichtigkeit priorisiert?
- Informationen zum Gesprächspartner recherchiert und Kontakthistorie dokumentiert?
- Gesprächsziele formuliert?
- Gesprächsleitfaden erstellt?
- Geeignete Angebote identifiziert und zusammengestellt?
- Passende Kontaktzeiten eingeplant und dabei die Zeitverschiebung bedacht?
- Erfolgsfaktoren für die Telefonakquise wieder ins Gedächtnis gerufen?
- Während dem Gespräch einen erneuten Gesprächstermin vereinbart?
- Nachbereitung zeitnah erledigt?

SIND NOCH FRAGEN OFFEN?
Wir freuen uns, von Ihnen zu hören!



TourComm Germany | Olbrichtstraße 21, 69469 Weinheim
mail@tourcomm-germany.com | +49 6201 60208 0